

Noemí Esther Rehpani Rodríguez



INGENIERA MECANICA, MBA

Urb. Matices Etapa III Mz. 8 Villa 27

noemirehpani@hotmail.com

Celular 089535803

Domicilio 6015328

Datos Personales

Fecha de Nacimiento: 07 de marzo de 1977

Edad: 33 años

Estado Civil Casada (dos hijas)

Cédula de Identidad: 091766273-6

Nacionalidad: Ecuatoriana

Estudios Realizados

Estudios Primarios: 1982 - 1988
"COLEGIO ALEMAN HUMBOLDT DE GUAYAQUIL"

Estudios Secundarios: 1989 - 1995
"COLEGIO ALEMAN HUMBOLDT DE GUAYAQUIL"

Título Obtenido: 1995
Bachillerato Técnico Industrial Electro-Metalmecánico

Estudios Superiores: 1995 - 2000
"ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL"

Título Obtenido: Ingeniera Mecánica
Tesis de Grado: Implementación de un sistema de
producción y control de inventarios en una empresa
productora de lubricantes.

Estudios 4to. Nivel: 2006 - 2008
Instituto de Dirección de Empresas, IDE

Título Obtenido: Master en Administración de Empresas (2008)

Experiencia Laboral

Compañía Recubridora de Papel, Repalco. Gerente General (Septiembre
2010 – Febrero 2011)

Responsabilidades:

Organizar, dirigir y coordinar el desarrollo de la Compañía de acuerdo con las estrategias y metas de una organización altamente competitiva, orientada a la innovación, mejora continua, cliente y cultura organizacional.

Encaminar a la Compañía a alcanzar un desempeño rentable y competitivo, mejorando los tiempos de servicio al cliente y optimizando los procesos críticos de la Compañía.

SWISSOIL DEL ECUADOR S.A. Supervisora de Proyectos

(Julio 2010 -Agosto 2010)

Responsabilidades:

Optimizar los recursos de la empresa para garantizando un crecimiento sostenible y rentable.

Poner en marcha los proyectos de la empresa interactuando con los diferentes departamentos en la empresa.

Analizar el mercado y las actualizaciones de las tendencias de los consumidores para alinearla a los atributos de nuestros productos.

LYTECA (TEXACO) Representante de Ventas de Lubricantes

(Junio 2003-Junio 2010)

Responsabilidades:

Coordinar con el Distribuidor al 100% todo lo relacionado a marketing según nuestra casa matriz. Material publicitario, guide lines, comerciales, estándares, logos, taglines, promociones, eventos, etc.

Diseñar e imprimir en Ecuador material para las líneas de productos Lubricantes que serán luego enviados a nuestros distribuidores en la en Latinoamérica

Visitas a las sucursales de nuestro distribuidor a nivel nacional para planificar las necesidades de asistencias técnicas y mercadeo a sus clientes.

Realizar trimestralmente estudios de mercado relacionados al área de Lubricantes considerando precios, niveles de calidad, presentaciones, tanto para PCMO como para HDMO.

Definición de targets y ejecución de los programas Lento Movimiento y Administración de la Complejidad.

Conciliar mensualmente la facturación de todos los clientes.

Atender los reclamos de nuestro distribuidor con respecto a la calidad, envases, etiquetas y tapas de los productos. Análisis con manufactura de la magnitud y causa del mal estado del producto. Entregar respuesta al cliente sobre plan de acción a tomar.

Desarrollar estudios de lubricación y emitir recomendaciones a clientes en base a las aplicaciones y especificaciones técnicas de los fabricantes de equipos, proveyendo herramientas para la toma de decisiones en el uso de nuestros productos.

Dictar cursos de capacitación para los clientes proveyendo conocimientos técnicos de acuerdo a sus necesidades de manipuleo, almacenamiento y aplicaciones de productos.

Actualizar mensualmente el Market Share de Lubricantes, incluyendo locales e importados.

LYTECA (TEXACO) Ingeniera de Lubricación (Julio 2002-Mayo 2003)

Reportar a los clientes de nuestro distribuidor, mediante parámetros técnicos establecidos (límites condenatorios) la permanencia o no de los lubricantes en sus respectivos equipos, en base al análisis de las muestras realizadas por el laboratorio.

Desarrollar estudios de lubricación y emitir recomendaciones a clientes en base a las aplicaciones y especificaciones técnicas de los fabricantes de equipos, proveyendo herramientas para la toma de decisiones en el uso de nuestros productos.

Proveer asistencia técnica a la fuerza de ventas de nuestro distribuidor y sus clientes a través de visitas a fin de obtener y mantener cuentas estratégicas para la corporación.

Dictar cursos de capacitación para los clientes proveyendo conocimientos técnicos de acuerdo a sus necesidades de manipuleo, almacenamiento y aplicaciones de productos.

Visitas mensuales a las sucursales de nuestro distribuidor (segmento del país asignado a mi cargo) para planificar las necesidades de asistencias técnicas a sus clientes.

Realizar pruebas de campo de los productos lubricantes para los clientes de nuestro distribuidor con el fin de demostrar la alta calidad de nuestros productos en el desempeño de sus equipos y la excelente conservación de los mismos.

Introducir nuevos productos Lubricantes en el mercado.

Desarrollar proyectos para el área técnica que sirvan de asistencia a los clientes y desarrollo del mercado.

SHELL ECUADOR Supervisora de Producción (Oct 2001-Junio 2002)

Responsabilidades:

Planificación estratégica de cada uno de los procesos de producción, tanto de clientes internos como externos.

Administración de la producción en cada una de las áreas de elaboración, llenado al granel, llenado de tambores, llenado de formato menores, aceites especiales, transportación y aditivos.

Control y seguimiento de la calidad del producto a través de los procedimientos del Manual de Calidad ISO.

Planificación de la logística y recurso humano para la recepción marítima de aceites básicos y aditivos al granel, con un manejo de

alrededor de 3'000.000 de TM anuales, por un valor superior a los \$ 8'000.000

Ejecutar mensual y semanalmente el plan de producción y planificar los requerimientos de materiales y materia prima utilizando la herramienta MRP.

Calcular la capacidad requerida de la planta por línea de envasado para cumplir con el plan mensual de producción y anticipar los requerimientos extraordinarios.

Manejo de un inventario de producto terminado que garantice la satisfacción de la demanda de mercado.

Monitoreo de los índices de productividad de la planta.

Mejorar la eficiencia de las líneas de envasado.

Reportar directamente a la Gerencia de Operaciones y a la Gerencia General.

SHELL ECUADOR

Supply Chain (Julio 2000–Septiembre 2001)

Logros Obtenidos:

Desarrollo e implementación de un plan para establecer la cadena de suministros de lubricantes e identificar ahorros y mejoras en el servicio.

Alcanzar el mejor balance entre servicio y costos.

Optimización y administración del portafolio de clientes y SKU's según análisis de rentabilidad.

Desarrollo de los acuerdos de niveles de servicio internos y externos a través de la clasificación rentable de clientes y SKU's y la capacidad de reacción en la producción.

Desarrollo de una nueva metodología de pronóstico mensual y trimestral de ventas utilizando herramientas estadísticas.

Desarrollo e implementación de la Política de Inventarios para materia prima, productos en proceso y producto terminado.

Desarrollo e implementación del Plan de Compras e Importaciones.

Desarrollo e implementación de un sistema de planeación de la producción y control de inventarios utilizando la herramienta MRP.

Optimización del capital de trabajo invertido.

Desarrollos de alianzas estratégicas con proveedores e implementación de un sistema de manejo de inventario VMI.

SHELL ECUADOR HSE (Abril 2000 – Junio 2000)

Responsabilidades:

Administración de los Incidentes Potenciales en cada una de las áreas operativas del negocio como son: planta de lubricantes, flota de distribución, carga y descarga de producto, manipuleo de productos, riesgos en oficinas, operaciones marinas en el muelle. Estas operaciones incluyen lubricantes, combustibles y petroquímicos.

OTESA S.A Febrero 1993 – Marzo 1993

Prácticas vacacionales. Departamento de Producción.

Cirelec Febrero 1994 – Marzo 1994

Prácticas vacacionales. Departamento de Producción.

HOLCIM Febrero 1998 – Abril 1998

Prácticas vacacionales. Departamento de Producción.

Electroquil Febrero 1999 – Abril 1999

Prácticas vacacionales. Departamento de Mantenimiento.

ESPOL Mayo 1998 – Febrero 2000 (4 Semestres)

Ayudante de cátedra de las materias Electricidad y Electrónica.

Seminarios y Cursos

Julio 2007

Toma de Decisiones Directivas

IDE (20 horas) Guayaquil

Julio 2006

Manejo Defensivo

CEPA (8 horas) Guayaquil

Mayo 2006

Industrial Signature (Lubricación Avanzada)

Chevron (40 horas) California - USA

Agosto 2005

Texaco Workshop Fase I (Lubricación Avanzada)

Chevron (40 horas) California - USA

Junio 2005

Capital Stewardship

Chevron (16 horas) Bogotá - Colombia

Febrero 2005

Habilidades en las Ventas

Dale Carnegie (40 horas) Salinas - Ecuador

Dale Carnegie (40 horas) Lima – Perú

Dale Carnegie (40 horas) Cartagena - Colombia

Noviembre 2004

Principios de Lubricación

Chevron (40 horas) Bogotá - Colombia

Noviembre 2001

Servicio al Cliente Interno

Fundación Popular (8 horas) Guayaquil

Agosto 2001

Reto al Liderazgo
Shell Ecuador (32 horas) Guayaquil

Julio 2001
Control Estadístico de Procesos
CEFE (8 horas) Guayaquil

Julio 2001
Módulo de Manufactura jdE
Structured Intelligence (80 horas) Bogotá

Marzo 2001
Supply Chain Management
Shell (40 horas) Bogotá

Octubre 2000
Planeación de la Producción
TBL Consulting Group (8horas) Guayaquil

Octubre 2000
Ahorro energético en los sistemas a vapor
La Llave (10 horas) Guayaquil

Julio 2000
Excel Avanzado
Mac Service (8 horas) Guayaquil

Agosto 1999
Asistencia al Primer Simposio de Ingeniería en Mecánica
ESPOL (40 horas) Guayaquil

Mayo - Junio 1999
AUTO CAD R14
ESPOL (60 horas) Guayaquil

Conocimientos Varios

Idiomas: Inglés (90%), Alemán (50%)

Software: Microsoft Office 2000

Word

Excel

Power Point

Project

Cualidades Personales

Soy una persona dinámica, emprendedora, proactiva, abierta a cambios.

Tengo visión estratégica, liderazgo, organización, orientación a resultados, habilidades numéricas y analíticas. Soy capaz de desarrollar excelentes relaciones interpersonales y comunicación objetiva. Tengo buen criterio, juicio, sentido común y toma de decisiones.

Referencias Personales

Ing. Santiago Díaz
Swissoil del Ecuador S.A.
Gerente General
Ofic.: 2445340ext. 100

Lcda. Marcela Cabezas Arce
Almacén de Electrodomésticos "Ofertísimas"
Gerente General
Ofic.: 2568283

